

CADFEM

GEMEINSAM. ZUKUNFT. GESTALTEN.

ARBEITEN BEI CADFEM



(Strategic) Account Manager* für Simulationslösungen

* **Der Mensch zählt:** Wir setzen auf Vielfalt und denken nicht in Kategorien wie Geschlecht, Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität

Wir suchen ab sofort in **Graing, Hannover** und **Stuttgart** einen **(Strategic) Account Manager*** mit Leidenschaft für **Solution Selling**. Innovative Lösungsansätze, Teamgeist und die Begeisterung für Simulation sind das Herzstück von CADFEM und spiegeln sich in all unseren Bereichen wider.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und systematischer **Ausbau** von **Bestandskunden**
- **Gewinnung** von **Neukunden** auf Basis qualifizierter Leads
- Lösungsorientierte **Beratung** zu unserem gesamten **Software-** und **Dienstleistungsportfolio**, zu **Prozessintegration** und **Datenmanagement**
- **Sicherstellung** der **Kundenzufriedenheit** und Pflege der **Kundenbeziehung**
- **Koordination der Zusammenarbeit** mit unseren Business Development Managern und Berechnungsingenieuren
- Aktive **Mitarbeit** in einem **Vertriebsteam** durch **gemeinsame Ziele** und gegenseitige Weiterentwicklung durch Mentoring

Ihre Ansprechpartnerin:

Alexandra Reichert
karriere@cadfem.de
08092 - 7005 - 338



Ihr Profil:

- **Berufserfahrung** im Vertrieb von Softwarelösungen
- **Anwendung / Beratung** zum **Einsatz der Simulation** in der **Produktentwicklung** von Vorteil
- Idealerweise **technischer Hintergrund**, z.B. als **Ingenieur oder Techniker** (z.B. Maschinenbau, Elektro-, Verfahrenstechnik)
- Selbstständige **Arbeitsweise** und **Verantwortungsbewusstsein**
- **Offenes** und **authentisches** Auftreten
- **Spaß** an der Arbeit im **Team** und **Kommunikationsstärke**
- Fließende **deutsche** und gute **englische** Sprachkenntnisse

Unser Angebot:

C A D F E M Onboarding-Programm & umfassende Einarbeitung
A bwechslungsreiche & verantwortungsvolle Aufgaben
D urchgehende fachliche & persönliche Weiterbildung
F lexible Arbeitszeiten & Homeoffice für Vereinbarkeit von Familie, Freizeit & Beruf
E rstklassige Kollegialität eines erfolgreichen Familienunternehmens
M otivierende Atmosphäre, flache Hierarchien & kurze Informationswege

Top 2023
Company



kununu

Top 2024
Company



kununu

Über uns: Wir sind **CADFEM**, wir lieben und leben Simulation. Als Ansys Apex Channel Partner vertreiben wir die Produkte des weltweit größten unabhängigen Entwicklers von Simulationssoftware. Weil Software allein noch keinen Simulationserfolg garantiert, beraten und begleiten wir unsere Kunden mit umfassenden Serviceleistungen und einzigartigem Know-how. Über 250 Mitarbeiter an 10 Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz ziehen dafür an einem Strang. Weltweit sind wir mit der CADFEM Group in über 20 Ländern vertreten.